

価格転嫁の進め方と、交渉に強い企業体質を作るためのポイント



一般社団法人
日本自動車部品工業会
業務部 課長

伊藤 聡太 氏

原材料やエネルギー費などが価格高騰し、深刻化する人手不足対策としての労務費も上昇する今日において、中小企業等が持続的成長を実現するためには、上昇するコストの適切な価格転嫁が喫緊の課題となっています。

今年度、近畿経済産業局では、中小企業をはじめとするすべての事業者向けに、価格転嫁の機運醸成及び適正な価格転嫁の円滑化をめざすことを目的とする価格転嫁サポートセミナーを開催します。

本セミナーでは、価格交渉・価格転嫁に関する国の施策説明や業界団体による価格転嫁促進ツール作成などの取組例、地域の産業支援機関による支援活動、価格交渉・価格転嫁の実践事例を通じて、企業が価格転嫁を実践するための企業体質づくりや価格交渉のポイントを紹介します。ご関心のある方はぜひご参加ください。



株式会社奥谷金網製作所
代表取締役社長

奥谷 智彦 氏

プログラム

- **開会挨拶** 大阪商工会議所 産業部 部長 松本 敬介
- **制度説明** 「経済産業省の価格転嫁対策にかかる取組について」
近畿経済産業局 産業部 中小企業課 取引適正化推進室
- **基調講演** 「取引適正化に向けた日本自動車部品工業会の取組み」
自動車産業のサプライチェーン全体への円滑な価格交渉・取引適正化推進に向けて、原材料・エネルギー等の価格転嫁促進ツール等を用いた取組みについてご説明いただきます。
一般社団法人日本自動車部品工業会 業務部 課長 伊藤 聡太 氏
- **地域の産業支援機関による価格転嫁対策の支援事例紹介**
中小企業の価格転嫁に向けた支援内容や支援を通して価格転嫁を実現できた企業事例についてお話しいただきます。
大阪府よろず支援拠点（公益財団法人大阪産業局）
チーフコーディネーター 谷村 真理 氏
- **価格交渉・価格転嫁の実践事例の紹介**
中小企業の取組例について、価格交渉のプロセスや交渉に強い企業づくりのポイントについてお話しいただきます。
株式会社奥谷金網製作所 代表取締役社長 奥谷 智彦 氏
経理チーム 次長 中村 圭一 氏
- **意見交換** 「価格転嫁を実現するための企業づくり、価格交渉のポイントとは」
申込時の質問を参考にしながら、価格転嫁を実現するための価格交渉、付加価値向上のポイントについてディスカッションを行います。
一般社団法人日本自動車部品工業会 業務部 課長 伊藤 聡太 氏
株式会社奥谷金網製作所 代表取締役社長 奥谷 智彦 氏 ほか
- **閉会挨拶** 近畿経済産業局 産業部長 鈴木 貴詞
- **個別相談会**（セミナー終了後16:30～ 事前申込による先着2事業者まで）
価格転嫁対策について検討中の事業者様向けに、個別相談会を開催します。
大阪府よろず支援拠点（公益財団法人大阪産業局） コーディネーター 2名



2025
2/17
Monday

13:30▶16:30

ハイブリッド
開催

参加費
無料

*申込方法等は裏面をご参照ください。

【会場】

マイドームおおさか 8階 第1会議室

【オンライン】

You Tube Live

定員：50名(会場)・300名(オンライン)

※会場は定員に達し次第締切り

同日開催

「個別相談会」16:30～17:00

価格転嫁の進め方と、交渉に強い企業体質を作るためのポイント

日時 2025年2月17日（月）

13：30～16：30

同日開催 個別相談会（先着2事業者まで。事前申込による） 16：30～17：00

場所 マイドームおおさか

8階第1会議室

参加費無料

ハイブリッド開催

会場50*1名・オンライン*2300名



*1 定員に達し次第、締切

*2 YouTube Live 開催

（開催前に配信アドレスを参加者へ送付します）



マイドームおおさか 大阪市中央区本町橋2番5号

Osaka Metro 堺筋線・堺筋本町駅から徒歩6分、中央線・堺筋本町駅から徒歩6分、谷町線・谷町四丁目駅から徒歩7分／京阪電車「天満橋」駅から徒歩10分

申込方法（締切2月12日（水）まで）

<https://kinki-kakakutenka.go.jp/osaka250217/>

ホームページアドレスもしくはQRコードより申込フォームへ進み、必要事項を記入してください。



【講演者プロフィール、取組内容等】

一般社団法人日本自動車部品工業会 業務部 課長 伊藤聡太氏

日本自動車部品工業会は、自動車産業に関わる諸課題に取り組み、日本の自動車産業の競争力強化及び日本経済の発展、延いては国民生活の向上に寄与することを目的として昭和44年8月に発足した業界団体。自動車産業のサプライチェーン全体への適正取引の浸透に向けて、原材料やエネルギー、労務費等の価格を公表データに基づき取り纏め、その価格推移を表計算ソフトで分かりやすく確認できるようにした価格転嫁促進ツールや具体的な価格転嫁の事例集を作成し、コスト上昇の適切な価格転嫁を促し、サプライチェーン全体へ浸透させることを目指している。

伊藤氏は2024年5月に同会へ入所。取引適正化に向けた取り組みに加え、外国人技能実習制度見直しへの対応や物流2024年問題の社会課題に対する取り組みを行っている。

株式会社奥谷金網製作所 代表取締役社長 奥谷智彦氏、経理チーム 次長 中村圭一氏

明治28年に創業した総合金網・パンチングメタルのメーカー。「スーパーパンチング」という板厚より小孔径のパンチングプレス加工をはじめとする高度な技術力を強みに、付加価値の高い製品をオーダーメイドで製造・販売。奥谷氏は、同社の6代目として2016年に代表取締役社長に就任。

独自技術に加え、納期調整やきめ細やかな梱包方法への対応などサービスの質も総合的に高めることで、海外含め数万社を超える顧客数を持ち、毎月、国内外数百社との取引を行う。材料費やエネルギー費、社員に還元する労務費も上乗せして価格交渉を行い、価格転嫁を実現。また、材料等のサプライヤーに対しても、相見積もりなどを通し健全な価格交渉を行い、共存共栄の関係を保っている。